**云南省第一人民医院谈判采购评分办法**

项目名称：原食堂（原锅炉房改造食堂）拆除项目

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| **评分内容和依据** | | | **评委打分** | |
| **一、价格评分（30分）** | | | **抽签顺序** | **得分** |
| 1.1 | 最低价基准（30分） | 报价得分采用高价优先法计算，采用初步评审的有效投标报价中的最高价（满分）为评标基准价，其他投标人的投标报价得分按照以下公式计算：  投标人报价得分=（投标报价÷评标基准价）×30 | 1 |  |
| 2 |  |
| 3 |  |
| **二、技术和商务评分（70分）** | | | **抽签顺序** | **得分** |
| 2.1 | 项目需求响应（40分） | 第一个档次（28-40分）：方案描述详细，清楚明确。整体指标优于采购要求，技术资料齐全，确实可行，所投服务配置在所有供应商中相对优异的。 第二个档次（14-27分）：方案描述较为详细，清楚明确。整体指标符合采购要求，技术资料齐全，所投服务配置在所有供应商中相对一般的。 第三个档次（0-13分）：方案描述一般，技术参数模糊。整体指标符合采购要求，技术资料较少或未提供，所投服务配置在所有供应商中相对较差的。 | 1 |  |
| 2 |  |
| 3 |  |
| 2.2 | 配送服务方案及保证措施（10分） | 第一个档次（7-10分）：有具体的服务承诺和保证措施，并写出相应的违约责任承诺及响应措施，内容丰富、详细、合理、可行。 第二个档次（3-6分）：有具体的服务承诺和保证措施，并写出相应的违约责任承诺及响应措施，内容完整、基本合理、可行。 第三个档次（0-2分）：有具体的服务承诺和保证措施，并写出相应的违约责任承诺及响应措施，但相关承诺及措施存在瑕疵，可行差。 | 1 |  |
| 2 |  |
| 3 |  |
| 2.3 | 企业实力企业实力 （10分） | 第一个档次（7-10分）：提供的材料能充分证明企业实力强，产品知名度高，类似业绩好。 第二个档次（3-6分）：提供的材料能证明企业实力较强，产品知名度较高，类似业绩较好。 第三个档次（0-2分）：提供的材料能证明企业实力一般，产品知名度一般，类似业绩一般。 | 1 |  |
| 2 |  |
| 3 |  |
| 2.4 | 项目经理要求 （10分） | 每满足1项得5分（0-10分）：项目经理具备二级及以上注册建造师资格（建筑工程类）或具备工程技术中级及以上职称；项目经理取得安全生产考核合格证书（证书在有效期内）。注：拟派项目经理须提供本单位2025年至今任意3个月的社保证明、证书扫描件 | 1 |  |
| 2 |  |
| 3 |  |
| **评标总得分：100分** | | | **1** |  |
| **2** |  |
| **3** |  |

评委签字： 年 月 日